

## **UA Channel**





(逢毎周首個工作天刊登)

## 維持專業形象 綫上綫下同樣重要

二年,社交媒體的應用愈趨普及,大眾除可分享生活點滴和各類資訊以外,部分 **近**人士包括一眾同業可能會透過這些渠道進行業務推廣。惟同業們必須留意, 雖然渠道有變,但大家所進行的推廣行為同屬受規管的活動(regulated activities), 假如當中有言論或行為違反行業守則規定,可能會受到處分。

## 綫上綫下同屬監管範圍

因應社交媒體的用戶愈來愈多,不少同業會選擇透過這些渠道與客戶互動 交流,保持聯繫。誠然,網絡世界無遠弗屆,社交媒體確能為同業提供低成本的 推廣成效,然而大家需要留意,日常進行推廣或銷售這些受規管活動時,必須 遵守所屬保險公司的政策,無論有關活動是在綫上或綫下進行。如有不值,可能 會誤嶞法網。

就像去年1月新冠疫情在港爆發之際,有個別同業透過社交媒體,呼籲內地 民眾,包括身處湖北省的人十來港以避開疫情及向其購買保險,而當時特區政府 因正對相關地區採取旅遊限制措施,故該同業的言論除違反其所屬保險公司有關 跨境銷售的內部政策,即《持牌保險代理人操守守則》1.2(c)中的要求外;同時亦 可能導致病毒在社區散播,有損或相當可能有損公眾利益,即未能符合《保險業 條例》中第90(a)條所指,持牌保險中介人在進行受規管活動時,其行事須誠實、 公平、符合有關保單持有人或潛在保單持有人的最佳利益,並處事持正。

## 違反守則或會被吊銷牌照

據了解,因應有關綫上言論,該同業除須面對所屬保險公司的紀律處分外, 保險業監管局亦禁止他由2021年6月28日至11月27日期間的5個月內,向該局 申請成為持牌人十,意味他在這段期間失去其專業資格,不能從事任何保險銷售 工作。

事實上,隨着資訊科技的發展,加上疫情的帶動,保險產品及服務的推廣渠 道已由傳統的電話或面談形式,延伸至網絡層面包括社交媒體,惟相關渠道同樣 受條例的監管。因此,筆者藉此機會提醒一眾同業,日常無論在綫上或綫下進行 推廣或銷售等受規管行為時,均應時刻持守專業誠信,不偏不倚的形象,以免 客戶的利益受損,亦令辛苦考取的專業資格被褫奪。

(資料由「保協」提供)