



雙月刊

2021

NOV · DEC

# 原富



名人專訪

**沈慧林**

傳承工匠精神

香港製造陀飛輪手錶



# Contents

目錄 / 會長的話	P. 1
「傑出新星獎」修正 / 活動表 / 保協培訓學院資訊	P. 2
專題討論	P. 3
對抗衰老你要知	P. 7
「保協」2021年度周年大會	P. 9
名人保險理財	P.11
會員部專頁	P.13
2021保協大灣區日	P.15
社會服務發展部專頁	P.16
保協生命傳愛慈善跑2021花絮	P.17
第二屆亞太區壽險理財大獎頒獎典禮	P.19
保協培訓學院專頁	P.20
「保協傑出財務策劃師」大賽頒獎典禮	P.21
2021年度《源富》編輯感言	P.23

## 「保協」會訊編輯委員會

顧問：曾繼鴻 (Henry)、湯恩銘 (Alvin)、陳國贊 (Thomas)

總編輯：施嘉義 (Neil)

副總編輯：黃國民 (Eric)

責任編輯：黃國民 (Eric)

編輯：陳昊僑 (Tank)、陳惠賢 (Amanda)、何劍峯 (Gary)、  
高廣恩 (Stephen)、江耀文 (Kambo)、  
黎天任 (David)、麥偉基 (Ricky)、巫文偉 (Raymond)、  
黃國民 (Eric)、黃玉嬋 (Carmen)

訪問內容僅屬受訪者之個人意見，並不代表本會立場。

出版：香港人壽保險從業員協會有限公司

設計及製作：《香港經濟日報》

電話：2570 2256 傳真：2570 1525

地址：香港北角蜆殼街9-23號  
秀明中心23樓A-D室

電郵：info@luahk.org

網址：http://www.luahk.org



The Life Underwriters Association of Hong Kong (LUAHK)





關注「保協」微信：  
保協 LUAHK





讀好  
Bobo Channel  
專頁



### 常用電話號碼

1823政府熱綫 (24小時專人接聽熱綫)	1823
持續進修基金 (24小時專人接聽熱綫)	3142 2277
香港保險業聯會	2520 1868
保險投訴局	2520 2728
保險業監管局	3899 9983
強制性公積金計劃管理局	2918 0102
消費者委員會	2856 3113

## 會長的話

### 落實Let's Work Together主題 攜手、同展、共贏

「保協」的特別會員大會、周年會員大會及周年晚宴已於11月24日舉行，而2022年執委會成員亦已宣誓就職，並將於來年1月正式到任。回顧過去一年，本港仍受疫情影響，但「保協」迎難而上，進一步聚焦行業發展及教育工作兩大範疇，更以Let's Work Together (攜手、同展、共贏) 的願景凝聚各方，終成功舉辦19個大型活動，其中有9個更是全新首辦。



會長

李冠群

### 推誠信系列 邁向大灣區

保險業向來設有不同的獎項或認證，惟鮮以客戶角度、尤其是信任度作出評核，「保協」首度籌辦以誠信為先的「卓越誠信顧問」(MTA) 獎項，讓大眾能以這個「T嘜」辨識可靠可信的從業員；「保協」今年與本港大專院校合作舉辦「認可財富管理誠信顧問」(CTA) 認證，對保險從業員的職涯發展有莫大幫助，而CTA第一班課程已於11月順利完成；「保協」又於今年7月成立「大灣區委員會」，促進兩地保險業的交流和合作，更於於11月23成功舉辦「2021保協大灣區日」(LUA GBA Day 2021)，並宣布成立「灣區薈萃」(The GBA Club)，讓有意在大灣區發展的會員參與其中。

以上三大創舉不但能助同業進一步提升專業水平及競爭力，更可推動行業向更專業、以客為尊的方向發展。

### 迎合網上推廣趨勢 直播中心與時並進

為迎合網上推廣的趨勢，「保協」早前特別設立「保協直播中心」(LUA Studio)，中心所製作的節目亦大受歡迎；「保協」又開辦了保險業自媒體訓練課程，助同業建立自己的平台，同時能兼顧法規要求；「保協」亦成立了福機構網上宣傳平台，幫助社會上的弱勢社群。

今年「保協」特別優化了培訓中心，並命名為「保協培訓學院」，透過提供一系列具認受性的跨領域課程，以及更全面的進修路徑，鼓勵同業不斷進修。另外「保協」今年亦相當重視內務，不但投資了7位數字的資金提升IT設備，又修改了議會章程使之與時並進，亦擴展了辦公室及計劃增聘人手。

「保協」能在過去一年穩步發展，甚至將創新意念一一實踐出來，一眾執委及「保協」職員實在功不可沒。來年「保協」將繼續進步，為會員提供更好的服務、為行業作出貢獻。

## 2021保協傑出新星獎 (上半年度) 修正

### 金獎



Lau Tsz Kiu  
Clarice

### 銀獎



Wong Tsz Ning  
Elaine



Yau Wai Yiu



Yeung Yan

\*排名不分先後

### 「保協」活動表

2021年12月16日	MTA星光啟動禮	皇朝會
即日起至2022年1月31日	保協傑出新星獎2021 (下半年度) 接受報名 (查詢: 2570 2256)	

### 保協培訓學院資訊

查詢: WhatsApp 5720 6641

認可財富管理誠信顧問 (CTA) 認證  
 2022保協傑出財務策師大賽  
 工商管理碩士 (MBA) 課程  
 特許財務策劃師 (FChFP) 高階課程  
 特許壽險策劃師 (ChLP) 課程  
 副特許財務策劃師 (AChFP) 課程  
 保協普通話演講會  
 保險普通話班  
 認可兒童財商導師 (CCFQI) [ 初階/進階 ] 課程  
 認可數碼直播營銷領袖證書課程

特別鳴謝以下保險公司於2021年度的贊助：



# ESG成為企業重中之重 投資綠能項目大勢所趨



過去一年，ESG零售基金錄得62%的高回報，吸引力大增，使亞洲區內高淨值人士對ESG投資產品的需求愈趨殷切。隨着全球進入能源危機的階段，各國加快發展替代能源及啟動節能減碳的項目，2021年世界銀行統計全球有29個國家實施「碳排放交易」、35個國家使用碳稅、碳費等，積極促進投資者對綠色能源相關項目的投資，例如新能源、儲電、電動車等。

近年全球ESG投資熱度持續上升。ESG是指永續投資，代表Environment（環境）、Social（社會）與Governance（管治）。ESG投資是針對這三方面表現而作出的金融投資，以支持長遠經濟及業務的可持續發展，ESG投資亦稱為「社會責任投資」、「可持續投資」等。據港交所的報告指出，ESG議題涉及範圍廣泛，包括消除貧窮、價廉且清潔的能源、減少不平等、可持續城市和社區、氣候行動等的可持續發展目標。

## 資金追逐ESG投資項目

由於愈來愈多資產擁有人、投資管理人和市場中介機構已成為《聯合國責任投資原則》的簽署成員，所以全球ESG投資快速增長是國際社會的共識。據晨星（Morningstar）的數據顯示，截至2020年第3季，亞洲可持續基金錄得破紀錄的87億美元資金淨流入，使相關基金資產規模增至251億美元，比第二季大增75%。此外，彭博數據亦顯示，ESG資金流逐年增加下，全球投入ESG的總資產有望在2025年超過53兆美元，可見未來ESG將是企業發展中關鍵的核心，也是投資人需關注的議題。

早前，上市公司就ESG進行一項電子意見的調查，結果反映大多數企業認同在作出投資決定時會考慮企業的ESG因素。調查提到ESG已日漸成為投資股票的重要考慮因素。因此上市公司必須在ESG方面投入更大的關注度及更多資源，以回應市場的需求。在ESG中，最重視是社群關顧，反映企業管理必須「以人為本」，此乃商業重要的資產，秉持這些信念也有助推動社會共融。



▲ 在ESG投資產品中，如電動車等綠色能源相關項目亦漸受亞洲高淨值人士關注。

## 亞洲拓ESG開創經濟新動力

ESG投資在歐美國家發展成熟，在亞洲區卻是剛剛起步。有投資專家表示，要實現2060年碳中和的目標，未來30年中國需要投放約100至130萬億元人民幣，用於發展以綠色基礎設施為主的綠色項目。瑞信認為，綠色投資將為中國經濟提供新的動力，協助中國開啟可持續增長和創造就業機會。隨着2021年7月全國碳交易市場正式上線，中國人民銀行已明確表示碳排放權可用於抵押貸款。

香港金融管理局



▲ 香港金融管理局（左）早前與國際金融公司（右）簽訂合作夥伴協議，共同應對氣候變化。

ESG在亞洲區雖然起步較慢，但這股趨勢正逐步擴大，可持續投資正迅速成為全球最重要的投資趨勢之一。過去十年，亞洲在可持續發展方面取得長遠發展。事實上，亞洲各地政府持續對區內ESG議題的承諾作出肯定。例如中國宣布於2060年或之前實現碳中和，而南韓、日本和香港則承諾在2050年或之前達成相同目標。

## 「企業管治」納入上市規定

目前，區內政府日漸意識到ESG問題，開始制定應對框架，努力推動亞洲可持續發展市場，以及着手建構和發展ESG投資的最佳實務原則。有關國家和地區的企業亦開始採納盡責管理守則，積極把ESG概念融入業務中。換言之，區內愈來愈多國家及地區把「企業管治」規例納入上市公司的強制規定。

近年，中國人民銀行推出連串措施，包括接納綠色債券作為中期借貸便利計劃的抵押品。有保險公司產品部表示，亞洲區政府和監管機構可運用多種不同方式，以推動可持續發展市場的增長。加上亞洲經濟和企業營商數據在過去數年持續改善，利好投資。舉一個例，在四、五年前只有極少數的綠色債券發行，但自2016年至2019年，彭博估計中國已佔全球綠色債券發行規模約17%，可見其發展步伐相當迅速。

## 高收益債券領域加速增長

香港和新加坡已開始發行大量的綠色債券；而中國目前是區內最大市場之一。從亞洲信貸市場的比重中發現，中國於過去十年大幅增長，而印度也積極推動和發展綠色債券。整體而言，印度、中國和部分南亞地區的可再生能源公司發行的債券顯著增加，相信短期內或可帶來若干重大的投資機會。

至於2019新冠疫情肆虐，促使民眾關注廣泛的社會和環境問題。投資者逐漸注意並開始考慮相關議題，從市場發行社會債券的情況可見一斑。在2020年，全球的社會債券發行規模由一年前的133億美元急升至超過1,600億美元，無疑為市場創造更多投資機遇。

## 疫情無礙ESG發展

2020年第四季，全球投資者向ESG基金投入逾1,520億美元的資金，主要原因是投資者理解疫情帶來的影響，需要積極處理一些可持續發展的項目。其次，考慮到市場在去年3月及4月曾大幅波動，投資者注意到逐步浮現的經濟風險，因此希望投資於穩健及擁有可持續業務模式的企業。

亞洲國家和地區的二氧化碳排放量屬於全球最高，展望未來，隨着近期多國公布實現淨零排放的目標以至時間表，承諾把經濟過渡至低碳模式，相信會為可持續發展領域的投資者帶來更多機會。同時，可再生能源是亞洲經濟體的另一個增長重點。因此，印度及其他東南亞國家和地區將不乏利好的投資機遇。投資者現時可留意再生能源、氣候變化及其相關的風險，預料會是一個長期投資的趨勢。



▲ 香港特區政府於今年10月發布《香港氣候行動藍圖2050》，提出連串減排措施，力爭在2050年實現碳中和的目標。

## 評估方式

# ESG投資組合表現

私人財富管理公會聯同畢馬威中國發表《私人財富管理報告》，表示疫情與宏觀挑戰持續下，香港私人財富管理行業仍持續增長，高淨值客戶的投資胃納亦一直擴大，並聚焦於ESG與可持續投資範疇。同時，家族辦公室研究機構Campden Wealth受巴克萊私人銀行和智庫GIST Initiatives委託，向全球30多個國家進行訪調，發現平均擁有8.33億美元資產的投資者中，約七成認為轉向淨零碳排放投資是「這一代的最佳商機」；更有約四分之一受訪者計劃在投資組合中避開造成氣候變遷的公司。

投資者想投資ESG主題概念，建議注意以下項目，包括投資主題及目標、資產類別、回報表現及波動性、收費、交易條款等。同時，亦可通過市場上不少評級機構及平台提供ESG評級分析及搜工具，從中了解不同公司的ESG表現及評級。

### 1. Sustainalytics ESG評級：

凡ESG表現差的公司，不排除面對環境、政府和社會風險。舉例，碳排放較高的公司，未來可能會受減排政策或監管影響，面臨被罰款或繳交更高的稅率風險。

### 2. 晨星ESG篩選器

晨星透過Sustainalytics的數據分析基金是否符合ESG的投資主題。此外，晨星更設有可持續性評級，用作衡量基金相對於同類型基金的ESG風險。晨星的可持續發展評級被指為1至5個地球，地球愈多，表示該基金較多投資於Sustainalytics分析下ESG風險較低的公司。

### 3. MSCI ESG評級和氣候工具

MSCI的免費ESG評級和氣候風險搜索工具，讓投資者搜尋MSCI世界指數指數的2,900多個成分股的ESG評級。投資者只要輸入公司名稱或股票代碼，即了解公司如何應對氣候問題，以及其ESG風險和機遇。



# 對抗衰老 你要知

經常在談論兩性的文章上，看到兩大理論：  
 「女人的最大敵人，是時間；至於男人往往就像吃了防腐劑，人到中年也絲毫不見衰老迹象。」  
 「女人需要不停靠化妝品和護膚品，捍衛自己的花容月貌，可是，男人隨年齡增長，卻可展示成熟的男人味。」  
 帶出這點，無非想大家警覺，人終須經歷衰老，男與女均應該注重抗衰老，而這一切須由內在健康開始。

**其**實，不少人對衰老現象和抗衰老概念均欠缺正確的觀念，想知道自己對這些方面的了解程度，可從在以下部分進行簡單測試：

## Q1 你認為人在哪個年紀會步向衰老？

(a) 由出世開始 (b) 女性：49歲；男性：56歲  
 (c) 女性：35歲；男性：40歲

解釋：

**答案 (a)**：家庭醫生關嘉美表示，嬰兒出生後，已開始計算年歲，而且人體一經接觸空氣和陽光，便要抵禦衰老，尤其是生活在都市，情況尤為嚴重。

**答案 (b)**：香港健康協會朱國棟醫師指出，根據中醫《天葵》學說，女性以收經期為分界綫，一般在49歲，荷爾蒙會減少，便漸見年老色衰；而男性的雄激素也隨年齡增長而降低，通常到56歲，腎系虛衰的情況才見普遍。

**答案 (c)**：由於現代人的生活作息不規律，飲食又不節制，加上壓力大，所以朱國棟醫師說，從他的個人臨床經驗得出，無論男女，平均衰老年齡也有所推前，男女步入衰老的年齡分別為40和35歲。

## Q2 導致衰老的原因是甚麼？

(a) 外在因素 (b) 內在因素 (c) 兩者皆是

解釋：

外在因素是細胞健康受外來事物及環境侵害，關嘉美醫生指出，如紫外光、化妝品、空氣污染、感染病毒或輻射，及進食基因改造的食物，均會令細胞變壞衰老，而衰老過程會令細胞氧化，增加患癌的機會。朱國棟醫師另強調，容易患上感冒和有敏感體質的人，已是進一步趨向衰老的表現。

至於內在因素，註冊營養師梁嘉文表示，在正常情況下，年紀愈年長，新陳代謝的速度減慢，身體抵抗自由基能力會減低。自由基一般在新陳代謝過程中產生，它能破壞細胞、骨膠原及皮膚的組織。同時，煎炸食物、煙酒及壓力太大，也會刺激體內的自由基產生，削弱抵抗能力。

而從中醫角度，衰老的概念在於生命的某一個後周期階段。朱國棟醫師說，人體機能隨後開始老化，氣血流通量受阻，促使血管壁硬化，久而久之，阻礙身體吸收營養，氣血不能充盈皮膚，甚至影響臟腑血氣功能，因而較易患上高血壓、糖尿病、心臟病、骨質退化、前列腺肥大等症狀。外貌上亦會面色暗滯、皺紋增多、頭髮枯黃、牙齒脫落，情緒也會顯得沉鬱，正所謂「有諸內而形諸外」便是這道理。



娛樂圈中似乎有很多不老傳說的例子，聽說過有女藝人用麥皮磨粉敷面，目的是滋潤皮膚，令皮膚保持彈性，另外又以益力多洗面，因為當中的酸性物質有助清除黑頭和去

死皮。實際的效用，相信見仁見智，而朱國棟醫師和梁嘉文註冊營養師則一致認為，攝取有益食物的養份，才是強身保健的良方。

## 第1題：請配對徵狀和保健良方

### 徵狀：如你發現自己……

1. 面色帶黃，經常心驚

2. 眼乾，勞神，兼骨骼退化

3. 腎虛血衰

4. 膽固醇過高，油脂分泌過多

5. 風濕，血液虧損，肝腎功能不靈

### 保健良方：

- A. 合桃：宜每星期2至3天，進食4至6個原身合桃，由於合桃油性重，切忌攝取過分量，否則會令腸胃脹滯。
- B. 龍眼肉：可經常服食，煮粥時也可加入些許龍眼肉或乾果之類。
- C. 枸杞子：以8粒枸杞子泡一壺熱水，可泡兩次飲用；另少量枸杞子，可加入份量少許的龍眼肉、花旗參、龍井茶、菊花，裝入紗布袋內以熱水浸泡，以茶飲用。
- D. 桑寄生：通常桑寄生一盒4兩，可分6次用，再加添熱水、雞蛋及適量冰糖，可製成桑寄生茶。
- E. 山楂：以3至5錢的山楂沖水飲用。

4-E : 5-D : 2-C : 1-B : 3-A : 5-A

## 第2題：請配對營養素和功能

### 功能：為抗衰老，你要……

6. 平衡油脂分泌，延遲老化

7. 還原被氧化的維他命E，減淡黑眼圈，製造骨膠原，修補壞死細胞

8. 高抗氧化功能

9. 預防心臟病，防止自由基傷害細胞基因

10. 強化血管壁

### 營養素：

- F. 胡蘿蔔素：屬油性營養素，除原個進食胡蘿蔔、南瓜和芒果之外，亦可加入些許食油烹調，有助吸收更多的養份。不過，也毋須因此而將胡蘿蔔榨汁飲用，因為胡蘿蔔分量過多，會令皮膚變成橙黃色。
- G. 番茄紅素：屬油性營養素，番茄中加上少量食油煮食，比原個番茄，所攝取的營養素更豐富。
- H. 維他命C：屬水溶性營養素，擁有豐富維他命C的橙、奇異果及西柚均不宜浸在水中太久，或受太高溫烹飪。成人宜每天進食75至90毫克的水果，即一個橙的份量已足夠。反而每天服食維他命丸，所攝取到的維他命C則過多。
- I. 兒茶素：可用未發酵的茶葉，如飲用綠茶和龍井泡茶。
- J. 白藜蘆素：可飲用提子汁和進食花生，雖然紅酒亦含有白藜蘆素，但由於熱量較高，而且每人體質有異，並不建議飲用紅酒來攝取營養。

10-I : 8-J : 7-H : 6-G : 9-J : 5-A

## 結論

無論你答對或答錯多少題，也不緊要，凡事活在當下。從西醫和中醫理論去看，由現在開始，應保持心境開朗、多做運動、有充足睡眠、早晚吸取適量的陽光，自然內外也可健與美。雖然是老生常談，但有多少人可做到呢？

(資料及圖片由《香港經濟日報》提供)

▼ 新一屆執委會成員將肩負帶領「保協」專業發展的重任。



# 砥礪前行 同創未來

## 2022執委會成員就任

過去一年，在新冠肺炎疫情的陰霾下，本港保險業的發展縱然充滿挑戰，惟憑藉業界的同心協力，行業的業務表現仍然獲得正面的增長，而「保協」作為全港會員人數最多的保險業組織更屢創新猷，為業界的持續發展提供重要支援。隨着新一年即將來臨，「保協」於11月24日舉行「保協」2021年度周年大會，並通過新一屆執委會的成員名單。

2021年度周年大會於尖沙咀朗廷酒店舉行，而為確保協會的營運和服務能夠與時並進，「保協」特別於今屆周年大會前加插特別會員大會，邀請一眾會員就修改協會現行的議會章程進行討論和投票。隨着多項修訂議案和新一屆執委會成員名單獲得通過，協會同場舉行「保協周年晚宴暨2021年執委會就職典禮」。多間保險公司管理層、友會代表、同業友好及合作夥伴均應邀出席活動，共同見證新一屆執委會成員宣誓就任。



▲ 2022年度「保協」會長謝立義表示，未來將繼續強化會員服務和教育培訓，帶領協會走出香港。

▼ 現屆會長李冠群感謝在場人士對「保協」及行業的支持，令協會縱在疫情下仍能完成多個項目，並在會員人數上取得突破。



LANGHAM  
HONG KONG

## 過去一年舉辦近20項大型活動

現任「保協」會長李冠群致辭時直言，去年上任之時難以料到疫情影響之深，令眾人鮮有出門遠行的機會，然而此舉卻令「保協」有另一番的「得着」。「隨着大家留港的時間增加，協會過去一年所舉辦的大型活動亦多達19項，差不多每月最少一項，而其中9項更是首辦的活動，故此實在需要感謝一眾執委會成員、『保協』職員及各界人士的支持和努力。」

李冠群表示，回顧過去一年所舉辦的活動，不少均與「誠信」——行業實現持續發展的關鍵有關。「為了鼓勵和推動同業朝更專業、誠信的方向邁進，我們更邀請了兩名前會長黃綺年和李慕潔分別擔任『卓越誠信顧問』（MTA）和『認可財富管理誠信顧問認證』（CTA）的主席。」他又提到協會成立了「保協大灣區委員會」，並舉辦「2021保協大灣區日」，為業界拓展大灣區市場作好準備。「我要在此感謝一眾執委會成員和眾人的支持，令我在上任之初提出舉辦的活動得以百份百完成。」

## 積極部署兩項新活動

在大會安排下，一眾嘉賓、保險公司代表、「保協」顧問及友會代表先後上台合照，而李冠群亦向本年度一眾「保協」執委會理事致送紀念品，以感謝他們的貢獻。其後，新一屆執委會成員亦陸續上台，並在「保協」創會會長陳炎光的帶領下宣誓就職。

2022年度「保協」會長謝立義致辭時表示，明年乃他投身行業30周年，對於多年來能在「保協」及其他行業組織服務業界，深感榮幸。「我要感謝一眾前會長對協會制度的優化，令協會的營運日益完善。」他又提到上任後除會繼續將現有活動做好做大外，更有兩項新目標需要同業的支持。

「未來，我們會成立『總監會』，邀請各保險公司的總監成為其會員，為他們提供適切的支援，藉此鼓勵他們推動



▲ 新一屆執委會成員在「保協」創會會長陳炎光的帶領下宣誓就職。

旗下同事加入『保協』，多參與保協的活動，在鞏固協會的同時，令行業邁向更專業的發展。」謝立義又提到隨着保協慈善跑已舉辦多年，來年協會構思把活動升格，推出暫名為「全港保險愛心公益日」的活動，以保協慈善跑為啟動禮，鼓勵業界與公眾攜手將愛心傳遞到整個社區，並讓社會明白到保險業對社會的大愛和責任。

晚宴上，「保協」除準備了美酒佳餚，讓來賓可以一邊品嚐美食，一邊暢談及重溫「保協」過去一年活動的精采時刻之外，同時更安排了互動遊戲和抽獎環節，為來賓帶來一個盡興的晚上。

### 2022執委會成員名單

會長	謝立義
上屆會長	李冠群
行業事務部副會長	姜楚芝
項目統籌部副會長	陳頌琳
會員部副會長	袁寶潔
教育部副會長	黃坤成
公關部副會長	羅永健
社會服務發展部副會長	高廣恩
名譽司庫	潘立紅
名譽秘書	曾繼鴻
執委會理事	陳巧霖、陳國贊、陳慧英、 陳逸洵、鄭鏗源、鄭禮祺、 莊青育、席文紅、何家文、 李聰穎、李慶達、李虹、李佩珊、 李玉樹、馬驊伯、湯恩銘、 謝倩昕、譚學熙、黃銘淇、 黃綺年、王學良、邱錦文



▲ 2021年度周年會員大會宣布的新一屆（2022年）執委會成員名單。

# 沈慧林

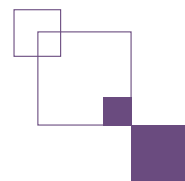
## 傳承工匠精神

### 香港製造

### 陀飛輪手錶



一直以來，高級機械錶市場差不多是瑞士品牌的天下，從無造錶經驗的沈慧林（William）在10年前放棄成為金融才俊，大膽嘗試，創造了一個香港陀飛輪手錶品牌。歷經挫折而初心不改，William終於成功打響品牌名聲，如今品牌獲不少名人支持，更打入國際鐘錶界的大舞台。



**「我** 生於一個重視中華文化的家庭，爺爺教我中華文化、哲學和歷史，而爸爸是個木雕鑒賞家及收藏家，收藏了很多古董。在他們的薰陶下，令我對中華文化、精緻工藝產生興趣，更令我對工匠精神有種情意結。」當年William在美國修畢經濟學碩士後回流，適逢發生「雷曼事件」，令他感到前路茫茫，及後毅然辭去投資銀行工作並決定將工匠精神融入腕錶之中，發展個人品牌鐘錶事業。

#### 發展香港品牌 努力將勤補拙

「所有人都很擔心，父母亦表示不解，為何不從事有光明前路的金融業，偏偏要走回頭路從事工業？」William坦言，傳統工業的確不易做，加上發展品牌要投入的資金就如無底深淵一樣。在發展初期，William每日都會到各大鐘錶

門店「叩門」求合作，走遍港九新界，不斷吃「閉門羹」，「當時我只是個20幾歲的年輕人，加上陀飛輪市場向來以歐洲為先，香港品牌的定位的確不夠說服力。」

幸好William心態正面，「香港寸金尺土，被拒絕是正常不過的事，但當有鐘錶店願意給予機會試銷，我倍感高興！」加上由於父親早年在內地有投資製造陀飛輪錶廠，William可以借錶廠生產陀飛輪手錶，既能節省成本，又能確保品質。William自知對鐘錶認識不深，故以勤力補救，除了在工廠工作，一有時間就報讀相關課程提升自己。

#### 創業毋忘初衷 強調價值傳承

「努力之下終於有老字號接受合作，加上當時市道好，第一批錶很快賣出。後來一步一腳印地奮鬥，找到香港品牌的優勢、推出不同的腕錶設計、跟不同名人合作……市場由

拒絕到接受再到欣賞，這過程實在經歷了太多。」

如今William已成為一名成功的企業家，回想創業多年來的經歷，他感激現時擁有的一切，更時常提醒自己毋忘初衷。William熱心公益，積極參與多項社會活動，因為他希望透過自己的能力和故事燃亮他人、啟發他人。

「物質變幻莫測，價值觀才是恆久的。」William從不忌諱自稱「富二代」、「富三代」，對他來說，真正的傳承是價值觀的傳承，正是因為受到爺爺及父親的薰陶，他才會成為一個熱愛中華文化、欣賞工匠精神的人，而品牌更是承載了幾代人的故事。William現時育有一個4歲的女兒，「我希望能將爺爺及爸爸對我的影響，繼續傳承下去。」

## 保持生活平衡 分散投資風險



▲ 因疫情關係，William有更多時間陪伴家人。

「萬事起頭難，在拼搏期我盡力參與所有活動、與不同朋友及客戶會面；當品牌愈來愈出名，多了更多機會，工作就變得更加忙碌。」William坦言，他的生活曾經變得只有工作，找不到平衡點，不但兼顧不了家庭，也忽略了自己的心靈需要。而疫情來襲，令William不得不放慢工作腳步，令他靜下心來，多了時間陪伴家人、看書、運動，同時令他更明白，甚麼是「捨得」，「有捨才有得，我們不可

能迎合所有人，要找回自己生活的平衡點。」

疫情改變了大家的生活習慣和模式，相信也改變了不少人的理財觀念，William指，「不少企業在這段期間面對各種財務問題，周轉不靈、要暫停營業，甚至倒閉。其實理財包含了長、中、短期的規劃，在投資組合中，要有可以『長揸』的投資產品，可以有更多時間抵禦市場的升跌；而中短期的理財策略亦很重要，因為資金流動性較強，一旦要救亡也有足夠的財政儲備可以應付。」他又強調，「風險管理很重要，理財和人生一樣，要找到平衡點。」

## 規劃人生保障 實現理財目標

除了自己的生意，William對股票投資、物業投資等範疇亦有涉獵，他亦指，隨着年紀增長，就愈意識到保險的重



▲ 與名模琦琦合作推出LOVE LOVE COLLECTION陀飛輪，任達華亦現身發布會支持。

▶ 品牌曾與英國足球名宿米高奧雲（Michael Owen）合作推出MICHAEL OWEN傳奇時刻陀飛輪。



要性，「人生充滿未知數，我們不知道意外何時出現，因此要計劃好足夠的保障。」除了提供保障之外，他認為保險也是不錯的理財工具，可以實現不同的長、中、短期的理財目標，他提及自己已為女兒作出了保險規劃，為她將來的學習及升學作好準備。

「從事保險行業、建立自己的團隊，本質上與創業、做生意是一樣的。」William認為，對待自己的生意一定要投入其中，「努力做好產品並對產品有信心、以人為本、珍惜見客的過程，亦要懂得槓桿自己的資源。」而受疫情影響，中港出入境限制未除，令保險銷售受挫，William明白前綫保險從業員面臨巨大挑戰。然而他認為，保險是必需品，這行業仍有巨大的發展空間和潛力，勉勵大家繼續努力和堅持。

## 編輯後記

沈慧林是年青有為的工業家，他投放了大量時間與心血經營自家鐘錶品牌。他創立了香港首個專門設計及製作陀飛輪之手錶品牌，讓傳統工業得以傳承下去並發揚光大，而品牌更是承載了包括爺爺、父親及自己的故事。除了自己的生意，沈慧林的投資涉及多個領域，更視保險為不錯的理財工具，並已為女兒作出了保險規劃。



陳國贊（Thomas）



續會優惠

# 感謝您的支持， 保協為你送上一杯咖啡

(先到先得，送完即止)

感謝您對本會一直以來的支持！在2022年本會繼續與你同行，為答謝會員的支持，會員只需於2022年1月31日前辦理2022年會籍(續會費用\$590)，保協即送你一杯12安士咖啡！

網上續會



## 條款及細則

- 只限網上續會會員
- 不適用於2022新會員
- 不適用於曾享用2021 & 2022會籍優惠之會員
- 不適用於永久會員
- 每位會員只限領取一次兌換券(名額：1500位，先到先得，送完即止)
- 免費咖啡兌換券將於2022年2月發送至會員網上賬戶 ([https://store.luahk.org/member\\_login](https://store.luahk.org/member_login))，會員可於**2022年2月至5月到Pacific Coffee門市**兌換
- 若發生任何爭議，「保協」將保留最終決定權
- 「保協」保留對所有條款及細則作出修正而毋須事前通知之權利





# 保協傑出新星獎

## LUA New Star Award



### ✦ 2021 下半年度獎項申請準則 ✦

- 申請者必須加入保險行業少於一年 (申請者必須於2020年7月1日後入職)
  - 申請者沒有連續12個月在任何一間保險公司以營業代理登記成為保險代理人/保險經紀
  - 必須為2021年度之保協會員
  - 比賽期內(2021年7月1日至12月31日)達到以下\*業績要求：
    - 銅獎: FYC HK\$42,000 或 FYP HK\$126,000, 6張批核的壽險保單
    - 銀獎: FYC HK\$84,000 或 FYP HK\$252,000, 7張批核的壽險保單
    - 金獎: FYC HK\$168,000或FYP HK\$504,000, 8張批核的壽險保單
- \* 註: FYC — 首年實收佣金 FYP — 首年實收保費
- \* 以上要求必須由得獎者所屬的公司確認

- 報名費: \$200
- 報名截止日期: 2022年1月31日
- 如過往曾獲此獎項者, 不能再次申請



掃一掃  
立即下載報名表格



網上入會申請

### 得獎者榮譽

- ★ 厚卡證書
- ★ 卡片名銜
- ★ 於特定的本港報章刊登得獎者之照片
- ★ 於本會網站刊登得獎者之名字

查詢熱線: 2570 2256

粵港澳大灣區的發展對國家和香港的未來甚為重要，同時亦為本港各行業帶來無限機遇。為揭示大灣區的最新發展情況，讓同業了解區內的潛在機遇，「保協」於11月23日在灣仔會議展覽中心舉辦「2021保協大灣區日」，並邀請了全國政協副主席梁振英、監管機構，以及兩地業界行業組織的代表出席活動，與在場人士分享相關經驗和見聞。

## 2021保協大灣區日 與同業攜手

「保協」主辦的「2021保協大灣區日」以「贏在灣區·共創未來」為主題，活動獲得本港11間保險公司的參與，逾十多個與保險業相關的團體支持，可見業界對大灣區發展的關注和重視。

### 中介人專業質素乃行業賣點

「保協」會長兼大灣區委員會主席李冠群致辭時表示，協會深明大灣區的發展對香港的未來十分重要，因此協會早於2020年已籌備「保協大灣區日」活動。「香港保險業在大灣區有何賣點呢？我相信除了保險公司的強大實力，兼擁有完善的管理系統和產品優勢外，中介人的專業質素也是吸引內地居民來港投保的原因。」為此，「保協」於今年先後推出多個項目，包括以誠信為主題的獎項和認證，以及是次活動，冀與同業攜手共創更美好的未來。

### 業界宜運用優勢 循序漸進

為隆重其事，「保協」邀請了保監局行政總監張雲正，聯同「保協」會長兼大灣區委員會主席李冠群、「保協」行業事務部主席謝立義，以及「保協大灣區日」籌委會主席鄭禮祺為「2021保協大灣區日」主持啟動禮。

張雲正致辭時更提到本港保險業在捕捉大灣區機遇時應以4項因素為大前題，包括設計或推行有關產品和服務時要運作有序、風險可控；便民利民、互利互補；開放創新、促進發展；並且善用一國兩制的獨特優勢。



▲ 主禮嘉賓、保協大灣區委員會成員與多間保險公司及支持機構代表合照。

## 贏在灣區 共創未來



◀ 保監局行政總監張雲正（右2），聯同「保協」會長兼大灣區委員會主席李冠群（左2）、「保協」行業事務部主席謝立義（右1），以及「保協大灣區日」籌委會主席鄭禮祺（左1）為「2021保協大灣區日」主持啟動禮。

### 設俱樂部為同業提供新資訊

為使參加者能對大灣區的發展趨勢、行業概況，以至區內機遇有更透徹的了解，「保協」特別邀得全國政協副主席梁振英作為嘉賓講者，他透過視頻形式與在場人士分享他近年在大灣區的所見所聞，為業界拓展大灣區市場帶來啟發。

此外，「保協」又邀請了全國政協經濟委員會副主任兼「保協」前會長容永祺、保聯行政總監劉佩玲、廣東省保險仲介行業協會會長暨廣東銀保監局仲介監管處一級調研員吳萬富，以及多名熟悉內地市場的專家講者，包括龍子明、洪為民、蔡承浩、麥健雯、楊頌雅及汪敦敬等就不同主題分享他們的獨特見解。

配合業界未來在大灣區的發展，「保協」除於去年成立「保協大灣區委員會」，推動業界在大灣區的發展外，更於「2021保協大灣區日」舉辦之日宣布成立「灣區薈萃」（The GBA Club），讓有意在大灣區發展的會員參與其中，藉此獲得最新最快的區內資訊。



# 愛心相傳 保協生命傳愛 慈善跑2021啟動禮

「保協」及「保協慈善基金」聯合主辦的「保協生命傳愛慈善跑2021」是業界年度盛事之一，自2016年舉辦起，參加者反應一屆比一屆熱烈，惟去屆受疫情影響，活動改為以「虛擬跑」形式舉行。

隨着本港疫情漸趨緩和，「保協生命傳愛慈善跑」今年復辦實體賽事。為此，「保協」及「保協慈善基金」特別於10月20日舉行啟動禮，公布賽事詳情，並邀請了多名活動大使，以及受惠機構代表出席記者會，分享參與活動的感受和得着。



▲ 「保協」會長李冠群致歡迎辭。



▲ 「保協生命傳愛慈善跑」啟動禮獲保險界、商界、社福界、體育界出席支持。圖為3位活動大使分享感受。



▲ 「保協慈善基金」主席蘇婉薇致歡迎辭。

至邀請家人和朋友參加，一同跑出健康，展現對香港的愛心。」

## 捐款最少20萬元予兩社福機構

「保協慈善基金」主席蘇婉薇博士表示，「保協」及「保協慈善基金」舉辦「保協生命傳愛慈善跑」的目的乃期望保險同業在努力工作、爭取業績的同時，能身體力行，回饋社會，弘揚大愛精神，為社會發放正能量。「今年我們將從賽事所獲得的善款中，分別撥捐最少各10萬港元予香港移植運動協會及香港盲人體育總會。」

對於今屆活動復辦實體賽事，「保協」會長李冠群指出，由於疫情反覆，大會就何時舉辦賽事曾進行多番討論，猶幸現時疫情相對穩定，加上多家友好機構和組織的支持，令活動得以順利舉行。「我期望一眾同業能踴躍參加，甚

## 「神奇小子」蘇樺偉任開幕嘉賓

今屆「保協生命傳愛慈善跑」同樣設有個人10公里、個人3公里、家庭組3公里，以及1公里生命傳愛跑等多個賽項。而大會除邀得首位參與極地長跑的視障跑手梁小偉、著名長跑好手陳家豪及姚潔貞再度擔任賽事的活動大使外，更邀請了殘疾人奧運會田徑項目金牌得主蘇樺偉擔任賽事的開幕及起步禮嘉賓。

3位活動大使梁小偉、陳家豪及姚潔貞更現身啟動禮，與在場人士分享參與賽事的喜悅和得着。至於受惠機構、支持活動的多間保險公司及贊助機構亦有派員參與啟動禮，鼓勵更多人一同出錢出力，將愛心傳遍社區。

## 業界推廣保單捐贈

為使更多同業認識並推廣保單捐贈計劃，業界培訓及推廣執行委員劉志英於10月19日，前往保險公司團隊介紹保單捐贈計劃。此外，青年委員會顧問梁嘉俊，夥同青年委員謝柏忠，亦於今年10月25日前往另一保險公司團隊介紹保單捐贈計劃。

兩日合計約有250名同業參與，相信藉着團隊的推廣，能有效地把捐贈文化推而廣之至更多團隊，令更多慈善機構受惠，為本港慈善機構提供穩定而又長遠的收入來源。



▲ 向團隊推廣後合照

## 保單捐贈每月之星



馮國偉  
4月、9月



凌惠儀  
5月



陳慧英  
6月-8月

▼ (左起) 活動大使陳家豪、蘇樺偉、姚潔貞；「保協」會長李冠群、保險業監管局行政總監張雲正、保協慈善基金主席蘇婉薇、籌委會主席高廣恩；籌委會顧問羅永健、活動大使梁小偉，以及籌委會聯席主席李慶達主持開幕禮，宣告實體慈善跑正式回歸！



## 保協生命傳愛慈善跑2021

# 將愛心傳遍社區

隨着本港疫情漸趨穩定，本年度的「保協生命傳愛慈善跑」復辦實體賽事，而活動更首度移師至西九文化區藝術公園舉行。儘管賽事因疫情設有人數限制，卻無損過千名健兒的熱情，一同為慈善出錢出力，弘揚保險業的大愛精神。

本屆實體舉行的「保協生命傳愛慈善跑」，11月28日假西九文化區舉行。當日活動除邀得保險業監管局行政總監張雲正太平紳士，與殘疾人奧運會田徑項目金牌得主蘇樺偉擔任賽事的開幕及起步禮嘉賓外，多名活動大使包括首位參與極地長跑的視障跑手梁小偉、著名長跑好手陳家豪、姚潔貞亦有到場，為一眾參賽健兒打氣。

### 復辦實體賽促進各界交流

「保協」會長李冠群致辭時表示，「保協生命傳愛慈善跑」舉辦至今已踏入第6個年頭，憑着各持份者的努力，成功促進業界和慈善機構的交流，為社會建立相關平台，讓業界及大眾對不同慈善機構的運作有更深入的認識。「我們期望向業內推廣義務工作，發揚保險的大愛精神，並與更多慈善機構合作，透過網上平台，讓保險同業可以推廣慈善機構的服務予客戶，達致雙贏。」

「保協慈善基金」主席蘇婉薇博士致辭時則指出，「保協慈善基金」自1998年成立以來，已捐出超過800萬港元的善款予不同的慈善機構，並預期未來5年將會捐出不少於100萬港元支持各類慈善項目，包括支持紅十字會購置輪椅，以

及為本港大學提供獎學金及助學金。「今年我們喜見跑手中有逾150位器官移植受惠者及視障人士，一起衝破障礙為慈善起跑，令活動更添意義！」

「保協生命傳愛慈善跑2021」籌委會執行主席高廣恩形容，生命傳愛跑一直是「保協」與「保協慈善基金」合辦的重頭戲。「我們特別邀請視障及接受器官捐贈的跑手，夥同各位代表合作比賽。希望參加者的生命因着跑步，和看到身體有缺陷人士與他們一起奮力競賽而得到正面轉變，培養出迎難而上、永不放棄的精神。」



▲ 1公里、3公里、10公里及4x1團體接力賽共吸引逾千名跑手參加。



◀◀ 兩家受惠機構香港移植運動協會（右圖）及香港盲人體育總會（左圖）的代表亦到場向參加者分享。

### 捐款最少20萬支持兩機構

今屆「保協生命傳愛慈善跑」設有個人10公里、個人3公里、家庭組3公里，以及1公里生命傳愛跑等多個賽項。而今年賽事所獲得的善款，分別撥捐最少各10萬港元予香港移植運動協會及香港盲人體育總會。

受惠機構之一的香港移植運動協會，該會主席黃炎華感謝「保協」與「保協慈善基金」合辦「保協生命傳愛慈善跑」，並設立「1公里生命傳愛跑」賽項，讓器官受惠者、醫護人員、視障跑手及領跑員等亦能參與其中。他更指出現時全港有逾20萬名病患輪候器官捐贈，他期望透過活動能加深社會人士對器官捐贈的了解。

至於另一間受惠機構香港盲人體育總會理事會秘書黎培榮同樣感謝大會舉辦有關賽事，他直言賽事不但能讓視障人士一展身手，更為該會提供所需的資金，為一眾視障會員舉辦更多活動，助他們融入社會。

### 精彩活動 參加者滿載而歸

主禮嘉賓致辭後，主辦單位代表李冠群、蘇婉薇、高廣恩、李慶達，聯同主禮嘉賓張雲正、開幕及起步禮嘉賓蘇樺偉、三名活動大使，分別為各項賽事的參賽者打氣並主持鳴槍儀式。

為籌募更多善款，今屆活動繼續設有「最高籌款獎」（團體組及個人組），鼓勵公眾及保險同業在參與跑步活動的同時，不忘公益。



◀ 參加者在活動大使梁小偉、陳家豪及姚潔貞帶領下進行熱身運動。



- ▶ 有復康及傷健人士手推人力車參與「1公里生命傳愛跑」
- ▼ 活動當日天公造美，活動順利完成。



▲ He Jingwu及Au Wai Ying Rosita（上圖中）分別贏得10公里男及女子全場總冠軍。



▲ 友邦保險（國際）有限公司贏得最高籌款獎。



▲ 活動獲得多間商業機構贊助，不少更派隊參與。



▲ 康宏理財服務有限公司贏得「4x1團隊接力賽」冠軍。

# 第二屆亞太區壽險理財大獎 頒獎典禮圓滿舉行

「保協」作為「亞太區財務策劃總會」（Asia Pacific Financial Services Association, APFinSA）的創會成員，除了開辦獲該會認可的「特許財務策劃師」（FChFP）課程外，去年更首次引入「亞太區壽險理財大獎」（APFinSA Awards），藉此表揚同業過去一年的努力。為嘉許一眾表現優秀的同業，協會於11月4日在尖沙咀朗廷酒店舉行頒獎典禮。



▲ 今屆「亞太區壽險理財大獎」得獎者與大會代表及頒獎嘉賓合照。

APFinSA乃亞太區最大的金融服務協會，也是亞太區壽險大會（APLIC）的主辦單位，其成員國及地區包括新加坡、澳洲、台灣、馬來西亞、泰國、菲律賓、印度、澳門及香港。而「亞太區壽險理財大獎」的參加者亦來自上述的成員國或地區，當中設有個人及領袖獎項。

## 推動獎項朝全球邁進

「保協」會長李冠群致辭時直言心情興奮，只因受疫情影響，大部分頒獎典禮均改以線上方式進行，而本屆頒獎典禮雖然亦因疫情關係，需要分別在各自國家及地區舉行，惟一眾業內精英能夠眾首一堂分享交流亦屬可喜。他又提到在今屆獎項中，獲獎的本港同業數字有所增加，他期望獎項能進一步在亞太地區進行推廣，令獎項變得更國際化。

身在外地的亞太區財務策劃總會主席江德華亦透過視像錄影方式為頒獎典禮致辭。他喜見「亞太區壽險理財大獎」的參賽人士持續增加，而獎項亦逐漸成為區內重要的獎項之一。他期望獎項能推動一眾業界從業員，繼續為大眾提供優質的服務，並幫助更多人做好理財規劃。

## 2023年再辦國際性頒獎禮

今屆「亞太區壽險理財大獎」共有40多名本地同業獲獎，大會特別邀請了香港保險業聯會壽險總會主席李紫蘭，與

香港股票分析師協會主席鄧聲興博士擔任頒獎嘉賓，而鄧博士更即場就「2022年亞洲經濟前景」作分享，讓參加者對來年經濟預測有更全面的認識。

為鼓勵更多同業參與獎項，大會安排了「保協」上任會長兼「亞太區財務策劃總會」理事會榮譽司庫鄭鏗源簡介獎項詳情，而今屆「亞太區壽險理財大獎」頒獎典禮籌委會主席王學良則透露，「保協」正積極為2023年於香港舉行國際性頒獎禮而作準備，他期望屆時能獲得更多本地同業的支持，令獎項更有聲有色。

▶ 「保協」代表與頒獎嘉賓及保險公司代表合照。



◀ 大會特別為頒獎典禮設置午宴，讓得獎者可藉機交流。

# 2021保協課程畢業典禮嘉許畢業學員

不少同業為了提升自己，不斷進修學習，保協培訓學院於11月25日舉行「2021保協課程畢業典禮」，嘉許一眾成功畢業的同業。在嘉賓、親友的見證下，來自3個「保協」專業認證課程，包括：特許財務策劃師 (FChFP)、副特許財務策劃師 (AChFP)、特許壽險策劃師 (ChLP) 的畢業學員獲頒授畢業證書。工商管理碩士 (MBA) 畢業學員亦有到場參與拍照留念，及獲親朋祝賀。

為鼓勵及推動業界從業員不斷自我提升，「保協」多年來舉辦多元化的專業課程，不過要在繁忙的工作中騰出時間持續進修絕非易事，學員需具備無比的意志和毅力才能堅持到最後。

因應疫情關係，畢業學員需分批出席畢業典禮。大會邀請了高峰進修學院院長潘秉匡教授（圖一）、香港大學專業進修學院金融商業學院副總監陳耀光博士（圖二）、香港管理專業協會副總裁胡志君（圖三），及馬國雄教授（圖四）頒授證書予AChFP、ChLP及FChFP畢業生。除了獲頒授畢業證書，畢業生亦在場玩遊戲、在多個打卡位拍照，與一眾嘉賓、

親友及同事分享喜悅。而為了紀錄珍貴的時刻，大會更特別為畢業學員製作電子版畢業紀念冊及電子版個人畢業照海報。





## 2021保協傑出財務策劃師 參賽人數歷屆之冠

大眾對財務策劃的需求與日俱增，理財顧問需不斷裝備自己，才可為客戶提供最專業及全面的財務策劃服務。而強調專業性及優質服務並重的「保協傑出財務策劃師大賽」（BFPA）一向是保險界盛事，今年更有667位同業參賽，參賽人數為歷屆之冠。經過嚴格評審，得獎名單終於出爐，而頒獎典禮亦已於11月18日圓滿舉行。

**疫**情帶來的挑戰持續，而今年比賽的主題為「逆境創新機」，參賽者需以此主題撰寫財務策劃書，決賽時更要面對評審團的提問，以專業知識幫助客戶實現理財目標。經過激烈的角逐，入選者中誕生了39位優異獎得主、11位銀獎得主、13位金獎得主；同時大會亦在頒獎典禮公布「2021傑出財務策劃公司大獎」及「2021優秀財務策劃公司大獎」，而兩項大獎均由富衛人壽保險（百慕達）有限公司奪得。

### 今年比賽別具意義

「保協」會長李冠群在致歡迎辭時表示，對於在疫情之下能親身到場，感到相當興奮，而今年的比賽亦別具意義，「今年的比賽共有13間公司贊助，破了多年來的紀錄；而疫情持續了21個月，仍有高達600位以上參賽者及嘉賓參與頒獎典禮。可見大家雖然遇到困難，但仍可一一克服。」他又有感，由社會運動到疫情，同業無疑面對前所未有的挑戰，但究竟是危或機，完全視乎大家如何把握。至於市場競爭愈趨激烈，包括網上保險公司快速增長，他仍堅信代理的角色不會被取代，「因為大家可以為客戶提供貼心的服務，而『保協』則會一直鞏固保險代理的價值，以客為尊。」



◀ 「2021傑出財務策劃公司大獎」由富衛人壽保險（百慕達）有限公司奪得。

## 參賽者整體水準有所提升

要選出精英中的精英，一眾評審實在勞苦功高。今年首席評審林昶恆則表示，由於參賽者眾多，評審的工作並不容易，不過他仍享受過程，並認為評審的工作甚具意義。談及參賽者的水平，林昶恆直指跟以往比較，整體水準有所提升，「尤其最高分的幾位參賽者相差只有一、兩分，金中金得主乃是險勝，而未能奪得金中金的也是雖敗猶榮。」另外，他亦分享了撰寫財務策劃書及面試的技巧，希望為參賽者帶來更多啟發。

## 大會以別開生面方式揭曉金中金

一眾得獎者在財務策劃方面的專業水平值得同業借鑒，而大會亦花了不少心思籌備頒獎典禮，更以別開生面的畫鬼腳方式揭曉萬眾期待的金中金，營造緊張氣氛，為得獎者帶來更難忘的回憶。

到了揭曉金中金的時間，一眾金獎得主站在台上，台下的支持者熱烈打氣，現場氣氛十分高漲，金中金獎項最終由陳韻芳奪得！她對賽果感到興奮和驚喜，「我全程相當緊張，沒想過會獲獎，這是我事業上的重要里程碑。」回想準備比賽的過程，陳韻芳表示十分辛苦，因為她同時要追趕MDRT的COT業績，能奪得佳績，她多番感謝公司、同事、家人和朋友的支持。



▲ 「2021優秀財務策劃公司大獎」由富衛人壽保險（百慕達）有限公司奪得。



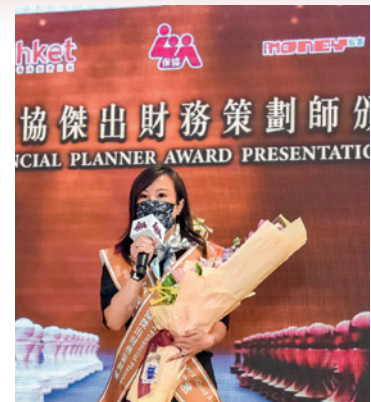
▲ 金獎得獎者大合照。



▲ 銀獎得獎者大合照。



▲ 一眾金獎得主站在台上，大會以別開生面的畫鬼腳方式揭曉金中金獎項。



▲ 金中金獎項最終由陳韻芳奪得。

**麥偉基 (Ricky)**

「源富」同路  
 繁星流動「源富」同路  
 從不相識開始心接近  
 默默以真摯待人  
 人生如夢，市場如霧  
 難得「源富」幾經風暴  
 為讀者不退半步正是你  
 遙遙晚空點點星光息息相關  
 「源富」那怕荆棘鋪滿路  
 能協助讀者銷售新保單，是誰明白我  
 情同兩手一起開心一起悲傷  
 彼此分擔總不分我或你  
 你為了我，我為了你  
 共赴患難絕望裡，緊握你手  
 「源富」

**陳國贊 (Thomas)**

2021是充滿恐懼和不安的一年，也是體現堅韌和無畏的一年，沒有哪種簡單的方式可以總結，而為2022年做好準備也非易事。我深切關懷每一位，祝各位身體健康，萬事如意！

**陳惠賢 (Amanda)**

行業應對新冠肺炎疫情下的處變能力迅速，非會面銷售讓前綫從業顧問在遙距下協助客戶得到適當的保障；投連險的意見反饋協助制訂及改善產品設計，以切合市場不同需求……協會在大環境轉變中與會員一直同行。

**江耀文 (Kambo)**

感恩成為《源富》編輯，作為保險業界的一分子，這個機會除可助我推動業績外，同時可以為業界出力，令我感到十分榮幸。我最希望《源富》雙月刊的資訊能為本港同業，特別是新晉從業員，對行業發展有更深入的了解，對銷售生意及專業，亦能獲益更多。

**曾繼鴻 (Henry)**

作為「保協」公關部的主席，喜見《源富》各位籌委會成員每一次都盡力做好每一期的《源富》。由構思內容至邀請訪問嘉賓，大家各司其職，務求盡善盡美。感謝大家一直以來互相合作，透過《源富》為會員帶來不同的資訊，貢獻行業。

**施嘉義 (Neil)**

又一個難忘的一年將會過去。回看這一年連任總編輯一職，感謝「保協」的信任並在各委員的支持下完成使命，協助製作6期《源富》雙月刊。雖然今年大部分時間都是透過Zoom作為開會的平台，但這卻無減各委員的熱情和付出，令《源富》內容保持多元化及高度資訊性。再次感謝一眾委員和支持《源富》的會員們。

**黎天任 (David)**

透過《源富》的編輯工作，能與各位委員共事，為會員提供最新資訊，既可增廣見聞，又能見證保險理財行業的最新發展，並為社會作出貢獻，實屬榮幸。

**黃國民 (Eric)**

《源富》內容包羅萬有，推廣保險知識，協助同業提升學歷水平。

**黃玉嫻 (Carmen)**

大家好，今年下半年剛加入《源富》，很開心可以參與這份刊物的工作，我自入行並成為「保協」會員後，已有接觸《源富》。作為新人需要多學習，認識這個行業，《源富》便帶給我很多資訊。在這數年，市場變化不斷，《源富》更扮演一個重要渠道。我期望它能夠為同業、客戶提供更多資訊，讓他們更了解這個行業。

**陳昊備 (Tank)**

大家好！我是Tank Chan！榮幸第4年繼續參與《源富》月刊編輯委員會，此段時間認識到來自不同公司的同業，更榮幸與眾同業前輩合作，大家齊心協力向著同一目標——為理財策劃行業更上層樓而作出貢獻！感謝大家！

**高廣思 (Stephen)**

《源富》，一本為會員提供資訊的雙月刊，有感在未來保監局對行業的要求可能更加嚴謹，大眾對理財策劃的質素要求日益增加，所以「保協」會投放更多資源，期望讓會員第一時間深入了解行業發展！有幸在過去一年參與這項有意義的工作，無論是電子平台或是實體雜誌，展望《源富》成為保險人必備的閱讀刊物！

**何劍峯 (Gary)**

2021年，社會運動和新冠疫情逐步過去。然而，中港兩地仍未通關，加上資訊科技的快速進步，保險業進入了新時代，各保險公司亦開發IT支援中介人，迎接一個全新的年代。和《源富》編輯部合作了8個年頭，為會員帶來精采的文章採訪，亦為宣傳短片及《源富》在社交媒體曝光出謀獻策。感恩這點點滴滴，豐富著我們每一位。祝願「保協」在2022年能更高速度發展，走在業界前端，帶領保險業界進入全新的資訊科技的保險新時代！

